Miguel Arnáiz Burgos

Madrid, España | +34 699 80 15 75

Email: arnaizburgosmiguel@gmail.com | **LinkedIn**

PERFIL PROFESIONAL

Perfil analítico y orientado a negocio, con rápido aprendizaje, capacidad de adaptación, toma de iniciativa y fuerte orientación a resultados. Acostumbrado a asumir responsabilidades y desenvolverme en entornos exigentes y cambiantes.

EXPERIENCIA

PropHero - Proptech internacional con +10.000 clientes, especializada en inversión inmobiliaria. **Madrid, España**

Growth Marketing Analyst *jul. 2026 - actualidad*

- Analizo KPIs y el funnel comercial para detectar oportunidades de crecimiento y abrir nuevos segmentos.
- Diseño y ejecuto iniciativas de captación, conversión y posicionamiento mediante comunicación multicanal.

Real Estate Operations Analyst *nov. 2025 - jul. 2026*

- Optimicé procesos operativos del ciclo de inversión inmobiliaria mediante HubSpot, Airtable y Excel.
- Desarrollé automatizaciones con Google Apps Script para agilizar workflows y reducir tareas manuales.

Sales Development Representative (SDR) *sept. 2025 - nov. 2025*

- Gestioné y cualifiqué +1.000 leads inbound/mes, generando reuniones comerciales de alta conversión.
- Resolví objeciones y gestioné el pipeline de inversores, consolidando conocimientos de inversión inmobiliaria.

Start UC3M Emprendedores **Madrid, España**

Vice President *may. 2024 - jun. 2026*

- Lideré una organización de +40 personas, coordinando equipos e impulsando proyectos y eventos estratégicos.

Head of Communication *jun. 2023 - may. 2024*

- Dirigí un equipo de 9 personas, seleccionando talento y logrando la mayor exposición de toda su historia.

Communication Department Associate *oct. 2022 - jun. 2023*

- Diseñé material visual y participé en la estrategia de comunicación de campañas e iniciativas de la organización.

Portadicas **Madrid, España**

Founder *mar. 2020 - may. 2026*

- Diseñé portadas para lanzamientos musicales con decenas de millones de reproducciones en Spotify.
- Gestioné captación, ventas y negociación con clientes del sector musical, coordinando proyectos de inicio a fin.

EDUCACIÓN

Universidad Carlos III de Madrid **Madrid, España**

Grado en Administración y Dirección de Empresas *sept. 2022 - jun. 2026*

University of Latvia (Latvijas Universitāte) **Riga, Letonia**

Programa Erasmus+ en Administración y Dirección de Empresas (cursado en inglés) *ago. 2024 - feb. 2025*

FORMACIÓN ADICIONAL

Programa Santander Explorer - "Jóvenes con Soluciones" *feb. 2023 - may. 2023*

- Desarrollé una startup tras ser seleccionado entre las 3 mejores propuestas de un hackathon de emprendimiento.

Programa de Inversión Inmobiliaria y House Flipping - ViFlip *nov. 2025 - feb. 2026*

Fundamentos de Blockchain y Criptoactivos - Bit2Me Academy *mar. 2023 - mar. 2023*

Estrategia y Gestión E-commerce - Escuela de Empresa (Universidad Nebrija) *mar. 2026 - ago. 2026*

COMPETENCIAS E INTERESES

Idiomas: español (nativo), inglés (C1 level).

Herramientas: HubSpot, Airtable, Microsoft Excel, Google Apps Script, Claude Code, múltiples herramientas IA, Adobe Photoshop, Adobe Illustrator, Adobe Premiere Pro y Cinema 4D.

Competencias: resolución de problemas, pensamiento analítico, aprendizaje rápido, adaptabilidad, optimización de procesos, automatización, funnel de ventas, desarrollo de negocio, liderazgo, negociación y orientación a resultados.

Áreas de interés: Operations, Growth, fintech, real estate, inversión y mercados financieros, criptoactivos y blockchain, emprendimiento, startups, IA aplicada.